

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不對因本公告全部或任何部份內容而產生或因倚賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。



**Edianyun Limited**

**易點雲有限公司**

(於開曼群島註冊成立的有限公司)

(股份代號：2416)

### 自願公告

## 易點雲與信諾時代訂立戰略合作協議， 領先AI大模型技術賦能中小企業

本公告由易點雲有限公司（「本公司」或連同其附屬公司，合稱「本集團」或「易點雲」）自願作出，以告知本公司股東（「股東」）及潛在投資者有關本集團業務發展的最新動態。

### 戰略合作協議

本公司謹此宣佈，於2024年2月22日，本集團與北京信諾時代科技發展有限公司（「信諾時代」）訂立戰略合作協議（「戰略合作協議」）。

根據戰略合作協議，易點雲和信諾時代將充分依託其各自技術與資源優勢，就信諾時代獲授權經銷的微軟Azure OpenAI產品矩陣和解決方案的市場擴展形成全面戰略合作，包括但不限於在GPT相關產品以及未來微軟Azure雲上將發佈的AI產品和服務方面之合作。

根據戰略合作協議，雙方在全面戰略合作的基礎上，未來可進一步靈活採取產品合作、項目合作、股權合作等多種合作模式。易點雲依託其通過企業辦公IT訂閱這一主營業務深度連結的約5萬家及未來更多潛在的中小企業客戶，基於微軟Azure OpenAI GPT產品，通過技術拓展升級，打造更適合中小企業的GPT+產品，幫助中小企業建立自身AI能力。信諾時代依託其與微軟的長期合作能力以及其在雲計算、大數據、人工智能領域積累的深厚技術能力和客戶資源，為雙方的戰略合作注入技術能力並導入客戶，以促進合作雙方服務於更廣闊的企業服務市場。

## 訂立戰略合作協議的理由及裨益

雙方達成合作乃基於以下考慮：(1)易點雲和信諾時代就微軟產品的合作具有長期的合作歷史，互信的合作基礎；(2)易點雲擁有通過企業辦公IT訂閱這一主營業務深度連結的約5萬家及未來更多潛在的中小企業客戶，基於微軟Azure OpenAI GPT產品，根據易點雲對中小企業客戶需求的深刻洞察，進一步實現AI在中小企業的觸達、應用及普及；及(3)本次合作將助力本集團在通過企業辦公IT訂閱業務形成的廣泛中小企業連結這一基礎上，導入更有價值的高附加值產品和服務，符合易點雲長期的業務戰略發展目標。

本公司認為，(1)戰略合作協議的條款按正常商業條款訂立，屬公平合理；(2)易點雲作為全國最大的辦公IT基礎設施服務商，其AI業務板塊致力於為廣大中小企業AI賦能，幫助廣大中小企業建立AI能力，本次合作將為易點雲的AI業務板塊發展打下良好基礎；(3)通過本次合作，易點雲將形成更豐富和更有競爭力的產品組合，從而進一步提升對本集團的中小企業的獲客能力；及(4)通過本次合作，易點雲將與中小企業客戶形成更多的高價值產品連結，有助於提升本集團的客戶黏性，實現收入的持續增長和業績進一步提升，提高本公司及其股東之長遠回報。

## 有關信諾時代的資料

信諾時代為一家於2002年於中華人民共和國（「中國」）註冊之有限責任公司，是微軟在中國的授權經銷商。信諾時代自2002年起即成為微軟核心合作夥伴，始終保持微軟金牌級別Solution Partner身份，並且擁有微軟雲上基礎設施及數據庫遷移方向的ASP (Microsoft Azure Specialization Partner) 資質。信諾時代於2020年成為中國首個通過微軟AAS (Azure Analysis Services) 認證的企業，於2021年獲微軟「Azure Expert MSP」認證。作為國有企業上海儀電（集團）有限公司下屬的上海證券交易所上市公司雲賽智聯股份有限公司（股票代碼：600602.SH）的全資子公司，信諾時代是雲計算及大數據領域的先行者與實踐者。就本公司經作出一切合理查詢後所深知、盡悉及確信，信諾時代及其最終實益擁有人為獨立於本公司及其關連人士（定義見香港聯合交易所有限公司證券上市規則）的第三方。

承董事會命  
易點雲有限公司  
主席兼首席執行官  
紀鵬程

中國北京，2024年2月22日

於本公告日期，董事會包括執行董事紀鵬程博士、張斌先生及向往先生，以及獨立非執行董事洪偉力先生、宋士吉先生、王靜波先生及李丹女士。